

Belgian Recycle Network, la fin des problèmes de déchets

On pense souvent n'avoir que deux options pour se débarrasser de ses gravats et autres déchets de construction sur les chantiers particuliers ou de petite taille. Soit la location d'un conteneur, coûteuse, soit les voyages vers la déchetterie, qui prennent du temps. Belgian Recycle Network, ou BRN, propose une troisième option, une alternative alliant simplicité et gain de temps, le bâtisac. Les professionnels ou les particuliers qui recourent à ce système disposent d'un sac de type big bag, extrêmement robuste, qu'ils rempliront à leur propre rythme et qui pourra contenir jusqu'à 1500 kilos de gravats et déchets mélangés. Ensuite le sac, fermé par un ingénieux système, sera enlevé sur simple demande, dans un délai de trois jours. L'utilisateur achète le sac pour un prix d'achat fixé par BRN, qui comprend également le coût de l'enlèvement et du traitement des déchets. Vous faites vos travaux, BRN s'occupe du reste. Et fait place nette à votre place!

Canaux de distribution

Ceux qui entreprennent des travaux à petite échelle, de construction ou de rénovation, sont rapidement confrontés à une impressionnante quantité de gravats... Mais la location d'un conteneur est généralement coûteuse, et on perd beaucoup de temps à se rendre à la déchetterie la plus proche, surtout pour les professionnels, généralement soumis à la pression des délais. C'est pourquoi Belgian Recycle Network (BRN) a lancé le bâtisac sur le marché belge, en 1996. Un système qui brille par sa simplicité. Alex De Lathauwer, dont l'entreprise unipersonnelle, BRN, assure depuis 2003 la commercialisation du système, nous explique: "Belgian Recycle Network se charge, sur le plan national, de la distribution, de l'enlèvement et du traitement du contenu des big bags, qui sont destinés à contenir jusqu'à un mètre cube de gravats et déchets mélangés. La distribution de ces sacs est effectuée d'une part par les magasins de bricolage - les chaînes comme les commerces indépendants - et d'autre part par le canal des commerces de matériaux de construction à clientèle professionnelle. Le bâtisac peut être considéré comme un produit de pur service. Ce qui signifie que les canaux chargés de sa distribution se contentent simplement de vendre les sacs, tandis que BRN assure toutes les autres tâches. Les chiffres les plus récents montrent que quelque 40% des bâtisacs acheminés par BRN proviennent de particuliers, contre 60% achetés par des utilisateurs professionnels. Il existe un troisième canal de vente, les gros gestionnaires de gravats, qui montrent de plus en plus d'intérêt pour notre produit."

Gravats mélangés

Avec le bâtisac, BRN vise aussi bien les utilisateurs finaux particuliers que professionnels. Ce produit constitue une solution idéale pour divers groupes professionnels tels que les carreleurs, les menuisiers ou les plafonn-

neurs, qui ne veulent pas perdre leur temps à se rendre à la déchetterie la plus proche. Ils gagnent d'autant plus de temps qu'ils peuvent déverser leurs déchets et gravats, sans les trier, dans les bâtisacs qui leur sont fournis. "Le bâtisac peut être acheté dans les points de vente déjà mentionnés moyennant 99 €, TVA comprise", précise Alex De Lathauwer. "Ce prix



d'achat fixe comprend la totalité du service: enlèvement dans les trois jours ouvrables, transport vers une centrale de tri reconnue, recyclage écologique des gravats et déchets de construction. Car les matériaux que nous collectons arrivent pour 90% dans la chaîne du recyclage. Les bâtisacs sont à usage unique, étant donné qu'ils sont recyclés avec leur contenu. Avec ce produit et les services annexes, BRN offre une solution pratique à une législation environnementale toujours plus stricte."

L'utilisateur particulier ou professionnel qui se procure un bâtisac peut déverser dans ce sac extrêmement robuste jusqu'à 1.500 kilos de gravats et déchets de construction. Le terme de 'gravats et déchets mélangés' signifie qu'il est possible, en plus des gravats courants, de jeter dans le bâtisac de la brique, du béton, du bois,



Le directeur Alex De Lathauwer

du carton, du verre, des matériaux d'isolation, de petits objets métalliques, du papier, du sable, toutes sortes d'enduits ou de plâtres, du polystyrène, du plastique, du PVC et des câbles. Sont cependant rigoureusement exclus le roofing, l'amiante et tous les produits en contenant. Pour le reste, on peut jeter dans le bâtisac tout ce qui peut se trouver sur un chantier du bâtiment. Gros avantage, il n'est plus nécessaire de trier ses déchets. "En outre, étant donné que l'utilisateur n'est plus lié à un délai maximal de location, il peut remplir le sac à son rythme", ajoute Alex De Lathauwer. "Autre avantage, par rapport à l'utilisation d'un conteneur classique, pas besoin de faire une déclaration à la mairie ou à la police pour être autorisé à le placer sur la voie publique."

Enlèvement rapide

Une fois que l'utilisateur a rempli son bâtisac (jusqu'à 1.500 kilos), il ne lui reste qu'à fermer celui-ci, à l'aide d'un système très pratique qui permet d'éviter que des étrangers ne viennent ajouter subrepticement leurs déchets aux siens. Il contacte ensuite Belgian Recycle Network par téléphone, fax, SMS ou e-mail, et le sac sera enlevé dans les trois jours, où qu'il se trouve en Belgique.

"BRN centralise toutes les demandes d'enlèvement", souligne Alex De Lathauwer, "ce qui montre bien, une fois de plus, que les canaux de distribution n'ont rigoureusement aucune obligation administrative sur les sacs vendus. Un réseau national d'une cinquantaine de services externes d'enlèvement - des négociants en

matériaux de construction disposant d'un large parc automobile - garantit le délai d'enlèvement de trois jours. Autre avantage offert par ce système, le client n'a pas à être présent au moment de l'enlèvement, à condition bien sûr que le sac ait été déposé dans un endroit facile d'accès. Il est également important que ce sac soit bien fermé, étant donné que les services d'enlèvement utilisent des camions ouverts. Mais ceci ne devrait pas poser de problème, grâce au système de fermeture pratique."

Une fois enlevés, les sacs chargés de déchets sont emmenés vers des centrales de traitement reconnues, dans lesquelles leur contenu sera trié et traité, ainsi que le sac lui-même. Alex De Lathauwer: "Chaque sac est muni d'un numéro d'identification unique, qui permet de retracer l'ensemble du processus, de l'achat au traitement des déchets. Si la centrale de traitement s'aperçoit que le sac contenait des matériaux qui n'ont pas à s'y trouver, Belgian Recycle Network peut ensuite répercuter l'amende sur l'utilisateur final du sac. Le risque est toujours à la charge de BRN. En revanche, le distributeur n'est plus responsable de rien après la vente du sac."

Impression personnalisée

BRN propose aux distributeurs la possibilité de faire personnaliser leurs sacs à partir d'un achat de 100 pièces. Pour le distributeur, ceci signifie une publicité gratuite faite dans la rue, car l'impression de son nom ou de son logo est comprise dans le prix d'achat. Alex De Lathauwer trouve

important que le client puisse se faire une image juste du volume d'un bâtisac, lorsqu'il le voit sur le point de vente. "Ceci n'est possible que si le sac est visible grandeur nature, par exemple suspendu au plafond, ou placé à l'entrée. C'est un produit qui n'attire pas directement le regard. Ce qui est d'ailleurs logique, car les bâtisacs sont soigneusement pliés afin de prendre un minimum de place sur les rayons du magasin."

Belgian Recycle Network soutient également ce produit par le biais de diverses annonces passées dans les revues professionnelles et dans les Pages d'Or, de spots publicitaires sur les chaînes régionales, et à travers sa participation à divers salons.

Alex De Lathauwer: "BRN est présent au salon DIY de Courtrai chaque année depuis l'édition 2004. Pour DIY 2007, notre participation a déjà été confirmée. À la fin de l'année, nous prendrons également part à MatexpoBis, qui a lieu du 30 novembre au 2 décembre, toujours à Courtrai Xpo." Lors d'une première commande, le distributeur se verra également remettre un matériel promotionnel diversifié, comme des brochures, des dépliants et des panneaux publicitaires.

Croissance remarquable

Belgian Recycle Network est aujourd'hui leader du marché belge en ce qui concerne la fourniture, l'enlèvement et le traitement de sacs de gravats, et ce au plan national. BRN est en fait une entreprise unipersonnelle, ce que les clients apprécient visiblement, d'autant plus qu'ils ont droit à un service personnalisé. L'entreprise a connu une croissance exponentielle au cours des années écoulées. Le réseau d'enlèvement a été optimisé, et le réseau de distributeurs considérablement élargi. Les clients trouvent aujourd'hui les bâtisacs dans plus de 300 points de vente. Cependant, l'entreprise n'a pas encore atteint son plafond, autrement dit, il y a encore de la place pour de nouveaux distributeurs.

Alex De Lathauwer n'exclut pas de lancer sur le marché des produits annexes. "La diversification ultérieure serait certes une option. Je suis extrêmement satisfait de l'enlèvement et du traitement en sous-traitance, il ne sera donc pas question d'intégration verticale à l'avenir. Je continuerai d'ailleurs à travailler par le biais du commerce, et je n'ai aucune intention de vendre mes bâtisacs directement aux utilisateurs finaux."



Le stand de Belgian Recycle Network au DIY Courtrai 2006

Belgian Recycle Network (BRN)
Directeur: Alex De Lathauwer

Tél: 053/810400
Fax: 053/800004

info@bouwafvalzak.be
www.batisac.be